



UNIVERSIDAD DE CASTILLA - LA MANCHA

GUÍA DOCENTE

1. DATOS GENERALES

Asignatura: DERECHO MERCANTIL II

Tipología: OBLIGATORIA

Grado: 337 - GRADO EN DERECHO (CR)

Centro: 403 - FTAD. DERECHO Y CC. SOC. DE CIUDAD REAL

Curso: 3

Lengua principal de impartición: Español

Uso docente de otras lenguas:

Página web:

Código: 35324

Créditos ECTS: 6

Curso académico: 2023-24

Grupo(s): 20 29

Duración: C2

Segunda lengua:

English Friendly: N

Bilingüe: N

Profesor: RODRIGO CABALLERO VEGANZONES - Grupo(s): 20 29				
Edificio/Despacho	Departamento	Teléfono	Correo electrónico	Horario de tutoría
Edificio E/ 2.ª Planta. núm.01	DERECHO PÚBLICO Y DE LA EMPRESA	3535	Rodrigo.Caballero@uclm.es	A determinar en Moodle.
Profesor: FRANCISCO JOSE MARTINEZ SEGOVIA - Grupo(s): 20 29				
Edificio/Despacho	Departamento	Teléfono	Correo electrónico	Horario de tutoría
Edificio E/ 2ªPlanta.01	DERECHO PÚBLICO Y DE LA EMPRESA	3535	franciscoj.martinez@uclm.es	A determinar en Moodle.
Profesor: MARIA VALMAÑA OCHAITA - Grupo(s): 20				
Edificio/Despacho	Departamento	Teléfono	Correo electrónico	Horario de tutoría
Edificio E/ 2ªPlanta.02	DERECHO PÚBLICO Y DE LA EMPRESA	3538	maria.valmana@uclm.es	

2. REQUISITOS PREVIOS

Se recomienda tener aprobada la asignatura de Derecho Mercantil I y Derecho Civil I y II

3. JUSTIFICACIÓN EN EL PLAN DE ESTUDIOS, RELACIÓN CON OTRAS ASIGNATURAS Y CON LA PROFESIÓN

Derecho Mercantil II es una asignatura en la que se aborda el estudio de las obligaciones y contratos mercantiles. Estos constituyen instrumentos esenciales de la actividad de empresa y del desarrollo de las relaciones profesionales del empresario en el tráfico jurídico. Dentro de los contratos mercantiles se distinguen diversas categorías como son los contratos de cambio, los contratos de colaboración y distribución, la contratación bancaria y en el mercado de valores, el contrato de transporte y el seguro, entre otros. Asimismo, junto a los aspectos privados, se analizan aspectos de carácter institucional en ámbitos como el mercado financiero. La contratación mercantil guarda en efecto relación con otros sectores del ordenamiento jurídico como el Derecho Civil y el Derecho administrativo, fundamentalmente.

Junto a la contratación, otro gran bloque de materia dentro de esta asignatura se refiere al denominado Derecho concursal. Se trata de una parte fundamental del Derecho mercantil y de gran actualidad por cuanto se dedica a la prevención y tratamiento de las situaciones de insolvencia patrimonial de los empresarios.

El Derecho mercantil presenta al alumno un conjunto de retos y problemas idóneos para el desarrollo de las competencias y habilidades previstas en los planes de estudio de Grado de Derecho y particularmente, le capacita para desarrollar un perfil profesional dentro del ámbito del Derecho de la empresa.

4. COMPETENCIAS DE LA TITULACIÓN QUE LA ASIGNATURA CONTRIBUYE A ALCANZAR

Competencias propias de la asignatura

Código	Descripción
E02	Comprender el carácter sistemático del ordenamiento jurídico y la interdisciplinariedad de los problemas jurídicos.
E03	Aprender a utilizar los principios y valores constitucionales como herramienta de trabajo en la interpretación del ordenamiento jurídico.
E04	Capacidad para buscar, identificar y utilizar fuentes jurídicas (legales, jurisprudenciales y doctrinales).
E05	Capacidad para leer, interpretar, analizar y redactar documentos jurídicos desde una perspectiva interdisciplinar.
E06	Dominar las nuevas tecnologías aplicándolas al Derecho (Bases de datos de legislación y jurisprudencia, bibliografías) y utilizar Internet en la obtención de información y en la comunicación de datos.
E10	Aptitud para la negociación, conciliación, mediación y resolución de conflictos desde una perspectiva jurídica.
E13	Resolver problemas que plantea la aplicación de los principios generales del Derecho y las normas jurídicas a supuestos fácticos.
E14	Adquirir la capacidad de asesorar jurídicamente a entidades públicas, privadas y particulares.
E16	Identificar las teorías básicas de la ciencia económica y analizar la realidad social desde una perspectiva económica y su incidencia en el Derecho.
E17	Comprender el marco jurídico y fiscal que condiciona la actividad económica y empresarial.
E18	Ser capaz de valorar críticamente el marco en el que se desarrolla la acción del Estado y se definen y ejecutan las políticas públicas.
G02	Conocimientos a nivel de usuario de las Tecnologías de la Información y la Comunicación (TIC).
G03	Una correcta comunicación oral y escrita.
G05	Compromiso con la cultura de la paz, los valores democráticos, los derechos humanos y los principios de igualdad de oportunidades, no discriminación y accesibilidad universal para las personas con discapacidad, así como las cuestiones de género.
G06	Comprensión de los problemas sociales, económicos y medioambientales
G09	Desarrollar un pensamiento crítico y autocrítico.

G10	Desarrollar la capacidad de análisis y síntesis y fomento del aprendizaje autónomo.
G14	Capacidad de aplicar los conocimientos a la práctica.
G15	Capacidad de localización, selección, tratamiento y gestión de la información.
G16	Generar y transmitir nuevas ideas, promover iniciativas propias y buscar la excelencia.

5. OBJETIVOS O RESULTADOS DE APRENDIZAJE ESPERADOS

Resultados de aprendizaje propios de la asignatura

Descripción

Tener herramientas para argumentar jurídicamente y de forma crítica y razonada la adecuación de los instrumentos regulados.

Capacidad para buscar, identificar y utilizar fuentes de producción normativas aplicables y localizar la jurisprudencia y fuentes de conocimiento, así como las cuestiones jurídicas relevantes partiendo de un conjunto complejo de hechos no estructurado jurídicamente

Ser capaces de entender y manejar con precisión el lenguaje técnico laboral y mercantil, tanto escrito como hablado, en su dimensión académica.

Conocer las principales instituciones del Derecho mercantil y Derecho del trabajo.

6. TEMARIO

Tema 1: TEORIA GENERAL DE OBLIGACIONES Y CONTRATOS MERCANTILES

Tema 2: CONTRATO DE COMPRAVENTA (I)

Tema 3: CONTRATOS ESPECIALES DE COMPRAVENTA Y CONTRATOS AFINES

Tema 4: CONTRATOS DE COLABORACIÓN MERCANTIL

Tema 5: CONTRATOS DE DISTRIBUCIÓN

Tema 6: CONTRATOS DE DEPÓSITO, PRÉSTAMO, CUENTA CORRIENTE MERCANTIL Y GARANTIAS MERCANTILES

Tema 7: CONTRATACION EN EL MERCADO DE VALORES

Tema 8: CONTRATOS BANCARIOS

Tema 9: CONTRATO DE TRANSPORTE

Tema 10: CONTRATO DE SEGURO

Tema 11: CONCURSO DE ACREEDORES: DECLARACIÓN Y EFECTOS

Tema 12: CONCURSO DE ACREEDORES: DETERMINACION DE LA MASA

Tema 13: CONCURSO DE ACREEDORES: SOLUCIONES DEL CONCURSO

7. ACTIVIDADES O BLOQUES DE ACTIVIDAD Y METODOLOGÍA

Actividad formativa	Metodología	Competencias relacionadas (para títulos anteriores a RD 822/2021)	ECTS	Horas	Ev	Ob	Descripción
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL]	Método expositivo/Lección magistral	E02 E17 G06	1.3	32.5	N	-	Exposición por el profesor de los contenidos del programa
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL]	Prácticas	E05 E14 G03 G09 G16	1	25	N	-	Habrà grupo de prácticas
Prueba final [PRESENCIAL]	Pruebas de evaluación	E02 G03 G10 G14	0.1	2.5	S	S	Prueba de conocimiento
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA]	Autoaprendizaje	E02 E05 E17 G10 G14	1.1	27.5	N	-	Estudio contenidos programa
Elaboración de memorias de Prácticas [AUTÓNOMA]	Combinación de métodos	E02 E05 E14 G09 G10 G14	1.5	37.5	S	N	Preparación de material práctico por parte del alumno
Análisis de artículos y recensión [AUTÓNOMA]	Trabajo autónomo	G03 G09 G16	1	25	N	-	Estudio de los contenidos del programa
Total:			6	150			
Créditos totales de trabajo presencial: 2.4							Horas totales de trabajo presencial: 60
Créditos totales de trabajo autónomo: 3.6							Horas totales de trabajo autónomo: 90

Ev: Actividad formativa evaluable

Ob: Actividad formativa de superación obligatoria (Será imprescindible su superación tanto en evaluación continua como no continua)

8. CRITERIOS DE EVALUACIÓN Y VALORACIONES

Sistema de evaluación	Evaluación continua	Evaluación no continua*	Descripción
Prueba final	70.00%	100.00%	Prueba teórico-práctica coincidente con la convocatoria ordinaria/extraordinaria
Resolución de problemas o casos	30.00%	0.00%	Resolución de casos y supuestos prácticos
Total:	100.00%	100.00%	

* En **Evaluación no continua** se deben definir los porcentajes de evaluación según lo dispuesto en el art. 4 del Reglamento de Evaluación del Estudiante de la UCLM, que establece que debe facilitarse a los estudiantes que no puedan asistir regularmente a las actividades formativas presenciales la superación de la asignatura, teniendo derecho (art. 12.2) a ser calificado globalmente, en 2 convocatorias anuales por asignatura, una ordinaria y otra extraordinaria (evaluándose el 100% de las competencias).

Criterios de evaluación de la convocatoria ordinaria:

Evaluación continua:

Prueba final en la que habrá una parte teórica (que representa un 70% de la nota final) y una parte práctica (30%). La parte práctica solamente la realizarán aquellos alumnos que no hayan superado dicha parte práctica en evaluación continua.

NOTA: ¿La posibilidad de permanecer dentro del sistema de evaluación continua implica la asistencia a las clases teóricas así como a las prácticas en un porcentaje de, al menos, el 80% de las mismas, es decir, el 80% de las teóricas y el 80% de las prácticas. Dichos porcentajes -mínimos- de asistencia a clase son requeridos, para mantenerse dentro de la modalidad de evaluación continua, durante todo el curso académico.¿

Evaluación no continua:

Prueba final en la que habrá una parte teórica que representa un 70% de la nota final y una parte práctica (30%)

Particularidades de la convocatoria extraordinaria:

Prueba de contenido teórico (70%) en la que se incluye una parte práctica (30%) para aquellos alumnos que no hubieran superado la misma en la convocatoria anterior

Particularidades de la convocatoria especial de finalización:

Examen con parte teórica (70%) y práctica (30%)

9. SECUENCIA DE TRABAJO, CALENDARIO, HITOS IMPORTANTES E INVERSIÓN TEMPORAL	
No asignables a temas	
Horas	Suma horas
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Prácticas]	1
Prueba final [PRESENCIAL][Pruebas de evaluación]	3
Comentarios generales sobre la planificación: La secuencia temporal se hará en atención a las semanas realmente disponibles. Y se llevará a cabo a través de campus virtual, como siempre.	
Tema 1 (de 13): TEORIA GENERAL DE OBLIGACIONES Y CONTRATOS MERCANTILES	
Actividades formativas	Horas
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	2
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Prácticas]	1
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	2.5
Elaboración de memorias de Prácticas [AUTÓNOMA][Combinación de métodos]	4
Análisis de artículos y recensión [AUTÓNOMA][Trabajo autónomo]	1
Periodo temporal: 1 semana	
Comentario: La cadencia de las clases y pruebas de progreso será la siguiente: cada cuatro horas de teoría habrá una prueba de progreso y, finalmente, después de Semana Santa se llevará a cabo una prueba parcial, no obligatoria, pero liberatoria de esta esa parte en la evaluación total de la asignatura.	
Tema 2 (de 13): CONTRATO DE COMPRAVENTA (I)	
Actividades formativas	Horas
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	2
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Prácticas]	1
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	2.5
Elaboración de memorias de Prácticas [AUTÓNOMA][Combinación de métodos]	4
Análisis de artículos y recensión [AUTÓNOMA][Trabajo autónomo]	2
Periodo temporal: 1 semana	
Tema 3 (de 13): CONTRATOS ESPECIALES DE COMPRAVENTA Y CONTRATOS AFINES	
Actividades formativas	Horas
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	2
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Prácticas]	1
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	2.5
Elaboración de memorias de Prácticas [AUTÓNOMA][Combinación de métodos]	4
Análisis de artículos y recensión [AUTÓNOMA][Trabajo autónomo]	2
Periodo temporal: 1 semana	
Tema 4 (de 13): CONTRATOS DE COLABORACIÓN MERCANTIL	
Actividades formativas	Horas
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	2
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Prácticas]	1
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	2.5
Elaboración de memorias de Prácticas [AUTÓNOMA][Combinación de métodos]	4
Análisis de artículos y recensión [AUTÓNOMA][Trabajo autónomo]	2
Periodo temporal: 1 semana	
Tema 5 (de 13): CONTRATOS DE DISTRIBUCIÓN	
Actividades formativas	Horas
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	2
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Prácticas]	1
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	6
Elaboración de memorias de Prácticas [AUTÓNOMA][Combinación de métodos]	8
Análisis de artículos y recensión [AUTÓNOMA][Trabajo autónomo]	3
Periodo temporal: 1 semana	
Tema 6 (de 13): CONTRATOS DE DEPÓSITO, PRÉSTAMO, CUENTA CORRIENTE MERCANTIL Y GARANTIAS MERCANTILES	
Actividades formativas	Horas
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	2
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Prácticas]	1
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	1
Elaboración de memorias de Prácticas [AUTÓNOMA][Combinación de métodos]	4
Análisis de artículos y recensión [AUTÓNOMA][Trabajo autónomo]	3
Periodo temporal: 1 semana	
Tema 7 (de 13): CONTRATACION EN EL MERCADO DE VALORES	
Actividades formativas	Horas
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	2
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Prácticas]	1
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	2
Elaboración de memorias de Prácticas [AUTÓNOMA][Combinación de métodos]	4
Análisis de artículos y recensión [AUTÓNOMA][Trabajo autónomo]	2
Periodo temporal: 1 semana	

Tema 8 (de 13): CONTRATOS BANCARIOS	
Actividades formativas	Horas
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	2
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Prácticas]	1
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	2
Elaboración de memorias de Prácticas [AUTÓNOMA][Combinación de métodos]	4
Análisis de artículos y recensión [AUTÓNOMA][Trabajo autónomo]	2
Periodo temporal: 1 semana	
Tema 9 (de 13): CONTRATO DE TRANSPORTE	
Actividades formativas	Horas
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	2
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Prácticas]	1
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	1
Elaboración de memorias de Prácticas [AUTÓNOMA][Combinación de métodos]	3
Análisis de artículos y recensión [AUTÓNOMA][Trabajo autónomo]	2
Periodo temporal: 2 semanas (incluye Semana Santa)	
Tema 10 (de 13): CONTRATO DE SEGURO	
Actividades formativas	Horas
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	2
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Prácticas]	1
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	2
Elaboración de memorias de Prácticas [AUTÓNOMA][Combinación de métodos]	4
Análisis de artículos y recensión [AUTÓNOMA][Trabajo autónomo]	2
Periodo temporal: 1 semana	
Tema 11 (de 13): CONCURSO DE ACREEDORES: DECLARACIÓN Y EFECTOS	
Actividades formativas	Horas
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	2
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Prácticas]	1
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	1
Elaboración de memorias de Prácticas [AUTÓNOMA][Combinación de métodos]	3
Análisis de artículos y recensión [AUTÓNOMA][Trabajo autónomo]	2
Periodo temporal: 1 semana	
Tema 12 (de 13): CONCURSO DE ACREEDORES: DETERMINACION DE LA MASA	
Actividades formativas	Horas
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	3
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Prácticas]	2
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	2
Elaboración de memorias de Prácticas [AUTÓNOMA][Combinación de métodos]	3
Análisis de artículos y recensión [AUTÓNOMA][Trabajo autónomo]	1
Periodo temporal: 2 semanas	
Tema 13 (de 13): CONCURSO DE ACREEDORES: SOLUCIONES DEL CONCURSO	
Actividades formativas	Horas
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	2
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Prácticas]	1
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	3
Elaboración de memorias de Prácticas [AUTÓNOMA][Combinación de métodos]	1
Análisis de artículos y recensión [AUTÓNOMA][Trabajo autónomo]	1
Periodo temporal: 1 semana	
Actividad global	
Actividades formativas	Suma horas
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Prácticas]	15
Prueba final [PRESENCIAL][Pruebas de evaluación]	3
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	30
Elaboración de memorias de Prácticas [AUTÓNOMA][Combinación de métodos]	50
Análisis de artículos y recensión [AUTÓNOMA][Trabajo autónomo]	25
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	27
Total horas: 150	

10. BIBLIOGRAFÍA, RECURSOS						
Autor/es	Título/Enlace Web	Editorial	Población	ISBN	Año	Descripción
BROSETA PONT, M./ MARTINEZ SANZ, F.	MANUAL DE DERECHO MERCANTIL volumen II	TECNOS		9788418780363	2023	Ultima edición
ALCALÁ DIAZ, M. A. et al.	LECCIONES DE DERECHO EMPRESARIAL	Tirant lo blanch		9788411308236	2022	SE SEGUIRÁ LA ÚLTIMA EDICIÓN, presumible la 7.ª, ya que la 6.ª es la correspondiente a 2022.
GALLEGO SÁNCHEZ, E./ FERNÁNDEZ PÉREZ, N.	DERECHO MERCANTIL . SEGUNDA PARTE	Tirant lo Blanch		9788411690102	2023	
MENÉNDEZ, A./ROJO, A. (dirs.)	LECCIONES DE DERECHO MERCANTIL (volumen II)	Civitas Thomson Reuters			2023	