



UNIVERSIDAD DE CASTILLA - LA MANCHA

GUÍA DOCENTE

1. DATOS GENERALES

Asignatura: DERECHO DEL COMERCIO INTERNACIONAL	Código: 35344
Tipología: OPTATIVA	Créditos ECTS: 4.5
Grado: 336 - GRADO EN DERECHO (CU)	Curso académico: 2022-23
Centro: 401 - FACULTAD DE CC. SOCIALES DE CUENCA	Grupo(s): 30
Curso: 4	Duración: Primer cuatrimestre
Lengua principal de impartición: Español	Segunda lengua:
Uso docente de otras lenguas:	English Friendly: N
Página web:	Bilingüe: N

Profesor: MARÍA LORENA SALES PALLARES - Grupo(s): 30				
Edificio/Despacho	Departamento	Teléfono	Correo electrónico	Horario de tutoría
Edificio Cardenal Gil de Albornoz	DERECHO CIVIL E INTERNACIONAL PRIVADO	4218	lorena.sales@uclm.es	Se recomienda concertar cita previa vía mail. Jueves de 12 a 15h y viernes de 9 a 10h y de 13 a 15h

2. REQUISITOS PREVIOS

Es recomendable haber cursado Derecho Internacional Privado y Derecho Mercantil I y II.

3. JUSTIFICACIÓN EN EL PLAN DE ESTUDIOS, RELACIÓN CON OTRAS ASIGNATURAS Y CON LA PROFESIÓN

El Derecho del comercio internacional es una disciplina imprescindible para cualquier profesional que quiera dedicarse al sector privado y al mundo empresarial en una economía globalizada como la que hoy vivimos.

4. COMPETENCIAS DE LA TITULACIÓN QUE LA ASIGNATURA CONTRIBUYE A ALCANZAR

Competencias propias de la asignatura

Código	Descripción
E03	Aprender a utilizar los principios y valores constitucionales como herramienta de trabajo en la interpretación del ordenamiento jurídico.
E04	Capacidad para buscar, identificar y utilizar fuentes jurídicas (legales, jurisprudenciales y doctrinales).
E05	Capacidad para leer, interpretar, analizar y redactar documentos jurídicos desde una perspectiva interdisciplinar.
E06	Dominar las nuevas tecnologías aplicándolas al Derecho (Bases de datos de legislación y jurisprudencia, bibliografías) y utilizar Internet en la obtención de información y en la comunicación de datos.
E07	Analizar con espíritu crítico el ordenamiento jurídico que permita la identificación de los valores sociales subyacentes en las normas y principios jurídicos.
E08	Trabajar en el diálogo, debate, argumentación y en la propuesta de soluciones razonables en diferentes contextos.
E09	Aplicar el ordenamiento jurídico desde los valores y principios éticos de las distintas profesiones jurídicas.
E10	Aptitud para la negociación, conciliación, mediación y resolución de conflictos desde una perspectiva jurídica.
E11	Capacidad de crear y estructurar normas.
E12	Analizar el Derecho y sus principales instituciones jurídicas públicas y privadas desde su génesis, hasta su realidad actual.
E13	Resolver problemas que plantea la aplicación de los principios generales del Derecho y las normas jurídicas a supuestos fácticos.
E14	Adquirir la capacidad de asesorar jurídicamente a entidades públicas, privadas y particulares.
E15	Profundizar en el análisis de las estructuras jurídico-políticas nacionales, europeas y organismos internacionales, así como su funcionamiento.
E16	Identificar las teorías básicas de la ciencia económica y analizar la realidad social desde una perspectiva económica y su incidencia en el Derecho.
E17	Comprender el marco jurídico y fiscal que condiciona la actividad económica y empresarial.
G01	Conocimiento de una segunda lengua extranjera, preferentemente el inglés, en el Nivel B1 del Marco Común Europeo de Referencia para las Lenguas.
G02	Conocimientos a nivel de usuario de las Tecnologías de la Información y la Comunicación (TIC).
G03	Una correcta comunicación oral y escrita.
G04	Incorporar el sentido y los principios éticos en su actividad profesional
G05	Compromiso con la cultura de la paz, los valores democráticos, los derechos humanos y los principios de igualdad de oportunidades, no discriminación y accesibilidad universal para las personas con discapacidad, así como las cuestiones de género.
G06	Comprensión de los problemas sociales, económicos y medioambientales
G08	Desarrollar habilidades en las relaciones interpersonales, capacidad de trabajo en equipo y de liderazgo en grupos de trabajo.
G10	Desarrollar la capacidad de análisis y síntesis y fomento del aprendizaje autónomo.
G11	Adquirir la capacidad de organizar y planificar la actividad profesional.
G12	Trabajar en un contexto internacional.
G13	Reconocer la diversidad y multiculturalidad, y adquirir conocimientos de otras culturas.
G14	Capacidad de aplicar los conocimientos a la práctica.
G15	Capacidad de localización, selección, tratamiento y gestión de la información.
G17	Participar activamente en seminarios y reuniones científicas.

5. OBJETIVOS O RESULTADOS DE APRENDIZAJE ESPERADOS

Resultados de aprendizaje propios de la asignatura

Descripción

Capacidad para detectar y analizar las situaciones de comercio internacional y resolución de problemas que se plantean en la aplicación de las distintas normas del sistema de Derecho del Comercio Internacional.

Resultados adicionales

Resolución de los problemas que se planteen en la aplicación de las distintas normas del sistema de Derecho del Comercio internacional.

Aprender a utilizar las principales instituciones del Derecho de la competencia en el mercado, identificando las fuentes de producción normativas pudiéndolas aplicar en la solución de un problema jurídico planteado.

Resolver problemas que se le planteen en la aplicación de las distintas normas del Derecho Europeo e internacional. Capacidad para buscar, identificar y utilizar las fuentes y situaciones para la resolución y análisis de casos.

Adquirir el manejo de modo idóneo de las normas jurídicas aplicables, según espacio y tiempo para resolver una cuestión jurídica compleja, mediante la identificación del conjunto de normas aplicables emanadas a nivel local, autonómico, estatal y supranacional.

6. TEMARIO

Tema 1: La ordenación del comercio internacional

Tema 2: Entorno de los negocios y mercados internacionales

Tema 3: Derecho de la competencia y derecho del comercio internacional

Tema 4: Aspectos prácticos de la contratación internacional

Tema 5: Contratos internacionales I

Tema 6: Contratos internacionales II

Tema 7: Solución de controversias: arbitraje comercial internacional

Tema 8: Exposición de trabajos

7. ACTIVIDADES O BLOQUES DE ACTIVIDAD Y METODOLOGÍA

Actividad formativa	Metodología	Competencias relacionadas (para títulos anteriores a RD 822/2021)	ECTS	Horas	Ev	Ob	Descripción
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL]	Método expositivo/Lección magistral		0.56	14	S	N	Exposición teórica por el profesor de los aspectos más relevantes de la asignatura
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL]	Estudio de casos		0.21	5.25	N	-	Casos prácticos resueltos en el aula sobre cuestiones de la teoría explicada en la parte teórica.
Presentación de trabajos o temas [PRESENCIAL]	Combinación de métodos		0.08	2	S	N	Exposición y discusión en clase de un trabajo dirigido sobre una de las partes del temario.
Prueba final [PRESENCIAL]	Trabajo dirigido o tutorizado		0.5	12.5	S	S	Tiempo estimado necesario para redactar el trabajo dirigido por el Profesor con relación a un aspecto concreto del temario, así como para preparar la situación la presentación oral del mismo.
Análisis de artículos y recensión [AUTÓNOMA]	Trabajo dirigido o tutorizado		1.2	30	N	-	Tiempo estimado necesario para leer la bibliografía básica para preparar el trabajo dirigido que ha de realizar el alumno a lo largo del Semestre
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA]	Autoaprendizaje		1	25	N	-	Tiempo estimado necesario para asimilar los aspectos teóricos esenciales de la asignatura.
Foros y debates on-line [AUTÓNOMA]	Debates		0.12	3	N	-	
Otra actividad no presencial [AUTÓNOMA]	Otra metodología		0.83	20.75	N	-	
Total:			4.5	112.5			
Créditos totales de trabajo presencial: 1.35			Horas totales de trabajo presencial: 33.75				
Créditos totales de trabajo autónomo: 3.15			Horas totales de trabajo autónomo: 78.75				

Ev: Actividad formativa evaluable

Ob: Actividad formativa de superación obligatoria (Será imprescindible su superación tanto en evaluación continua como no continua)

8. CRITERIOS DE EVALUACIÓN Y VALORACIONES

Sistema de evaluación	Evaluación continua	Evaluación no continua*	Descripción
Prueba final	30.00%	100.00%	Evaluación tipo test de principales conocimientos teóricos.
Presentación oral de temas	70.00%	0.00%	Exposición y defensa oral de un trabajo elegido por el alumno en evaluación continua.
Total:	100.00%	100.00%	

* En **Evaluación no continua** se deben definir los porcentajes de evaluación según lo dispuesto en el art. 4 del Reglamento de Evaluación del Estudiante de la UCLM, que establece que debe facilitarse a los estudiantes que no puedan asistir regularmente a las actividades formativas presenciales la superación de la asignatura, teniendo derecho (art. 12.2) a ser calificado globalmente, en 2 convocatorias anuales por asignatura, una ordinaria y otra extraordinaria (evaluándose el 100% de las competencias).

Criterios de evaluación de la convocatoria ordinaria:**Evaluación continua:**

Realización de un examen teórico tipo test sobre las principales cuestiones teóricas y exposición oral de un trabajo relacionado con el temario ante el resto de compañeros.

Evaluación no continua:

Prueba final en la que se incluirán cuestiones teóricas y prácticas.

Particularidades de la convocatoria extraordinaria:

La prueba final incluirá cuestiones teóricas y prácticas.

Particularidades de la convocatoria especial de finalización:

La prueba final incluirá cuestiones teóricas y prácticas.

9. SECUENCIA DE TRABAJO, CALENDARIO, HITOS IMPORTANTES E INVERSIÓN TEMPORAL**No asignables a temas**

Horas	Suma horas
Comentarios generales sobre la planificación: Antes del comienzo del Curso se publicará a través de Moodle un cronograma detallado de la asignatura.	

Tema 1 (de 8): La ordenación del comercio internacional

Actividades formativas	Horas
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	1
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Estudio de casos]	.5
Análisis de artículos y recensión [AUTÓNOMA][Trabajo dirigido o tutorizado]	2
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	1
Periodo temporal: semana 1	

Tema 2 (de 8): Entorno de los negocios y mercados internacionales

Actividades formativas	Horas
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	1
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Estudio de casos]	.5
Presentación de trabajos o temas [PRESENCIAL][Combinación de métodos]	1
Prueba final [PRESENCIAL][Trabajo dirigido o tutorizado]	1
Análisis de artículos y recensión [AUTÓNOMA][Trabajo dirigido o tutorizado]	2
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	1
Periodo temporal: Semana 2	

Tema 3 (de 8): Derecho de la competencia y derecho del comercio internacional

Actividades formativas	Horas
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	2
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Estudio de casos]	.5
Presentación de trabajos o temas [PRESENCIAL][Combinación de métodos]	1
Prueba final [PRESENCIAL][Trabajo dirigido o tutorizado]	2
Análisis de artículos y recensión [AUTÓNOMA][Trabajo dirigido o tutorizado]	2
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	2
Periodo temporal: Semana 3	

Tema 4 (de 8): Aspectos prácticos de la contratación internacional

Actividades formativas	Horas
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	2
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Estudio de casos]	.5
Presentación de trabajos o temas [PRESENCIAL][Combinación de métodos]	1
Prueba final [PRESENCIAL][Trabajo dirigido o tutorizado]	3
Análisis de artículos y recensión [AUTÓNOMA][Trabajo dirigido o tutorizado]	2
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	2
Periodo temporal: Semanas 4 y 5	

Tema 5 (de 8): Contratos internacionales I

Actividades formativas	Horas
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	6
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Estudio de casos]	.5
Prueba final [PRESENCIAL][Trabajo dirigido o tutorizado]	2
Análisis de artículos y recensión [AUTÓNOMA][Trabajo dirigido o tutorizado]	3
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	2
Periodo temporal: Semanas 6 a 10	

Tema 6 (de 8): Contratos internacionales II

Actividades formativas	Horas
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	3
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Estudio de casos]	.5
Presentación de trabajos o temas [PRESENCIAL][Combinación de métodos]	1
Prueba final [PRESENCIAL][Trabajo dirigido o tutorizado]	10
Análisis de artículos y recensión [AUTÓNOMA][Trabajo dirigido o tutorizado]	1
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	5
Periodo temporal: Semanas 10 a 13	

Tema 7 (de 8): Solución de controversias: arbitraje comercial internacional

Actividades formativas	Horas
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	1

Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Estudio de casos]	.5
Presentación de trabajos o temas [PRESENCIAL][Combinación de métodos]	4
Prueba final [PRESENCIAL][Trabajo dirigido o tutorizado]	12
Análisis de artículos y recensión [AUTÓNOMA][Trabajo dirigido o tutorizado]	1.75
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	12
Periodo temporal: Semana 14	
Tema 8 (de 8): Exposición de trabajos	
Actividades formativas	Horas
Prueba final [PRESENCIAL][Trabajo dirigido o tutorizado]	10
Periodo temporal: Semana 15	
Actividad global	
Actividades formativas	Suma horas
Análisis de artículos y recensión [AUTÓNOMA][Trabajo dirigido o tutorizado]	13.75
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	16
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	25
Prueba final [PRESENCIAL][Trabajo dirigido o tutorizado]	40
Presentación de trabajos o temas [PRESENCIAL][Combinación de métodos]	8
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Estudio de casos]	3.5
Total horas: 106.25	

10. BIBLIOGRAFÍA, RECURSOS						
Autor/es	Título/Enlace Web	Editorial	Población	ISBN	Año	Descripción
	Derecho del comercio internacional	Tirant lo Blanch		978-84-9119-060-8		