



# UNIVERSIDAD DE CASTILLA - LA MANCHA

## GUÍA DOCENTE

### 1. DATOS GENERALES

**Asignatura:** DERECHO MERCANTIL II  
**Tipología:** OBLIGATORIA  
**Grado:** 336 - GRADO EN DERECHO (CU)  
**Centro:** 401 - FACULTAD DE CC. SOCIALES DE CUENCA  
**Curso:** 3

**Código:** 35324  
**Créditos ECTS:** 6  
**Curso académico:** 2022-23  
**Grupo(s):** 30  
**Duración:** C2

**Lengua principal de impartición:** Español

**Segunda lengua:**

**Uso docente de otras lenguas:**

**English Friendly:** N

**Página web:**

**Bilingüe:** N

Profesor: <b>MARÍA DEL SAGRARIO NAVARRO LERIDA</b> - Grupo(s): 30				
Edificio/Despacho	Departamento	Teléfono	Correo electrónico	Horario de tutoría
Gil de albornoz/4.07	DERECHO PÚBLICO Y DE LA EMPRESA	4263	sagrario.navarro@uclm.es	Primer cuatrimestre: lunes de 11 a 14 horas /Miércoles de 11 a 14 horas. Segundo cuatrimestre: Lunes de 16 a 20 horas/miércoles de 10 a 12 horas. Virtuales: sagrario.navarro@uclm.es
Profesor: <b>SOLEDAD MARIA SUAREZ RUBIO</b> - Grupo(s): 30				
Edificio/Despacho	Departamento	Teléfono	Correo electrónico	Horario de tutoría
GIL DE ALBORNOZ/4.17	DERECHO PÚBLICO Y DE LA EMPRESA	EXT. 4213	soledad.suarez@uclm.es	Primer cuatrimestre: lunes de 13 a 15 horas; martes de 9 a 10 horas y 11 a 14 horas. Segundo cuatrimestre: lunes de 9 a 12; martes de 9 a 11 y de 12 a 13 horas. Tutoría virtuales: soledad.suarez@uclm.es

### 2. REQUISITOS PREVIOS

Se recomienda tener aprobada la asignatura de Derecho Mercantil I y Derecho Civil I y II

### 3. JUSTIFICACIÓN EN EL PLAN DE ESTUDIOS, RELACIÓN CON OTRAS ASIGNATURAS Y CON LA PROFESIÓN

Derecho Mercantil II es una asignatura en la que se aborda el estudio de las obligaciones y contratos mercantiles. Estos constituyen instrumentos esenciales de la actividad de empresa y del desarrollo de las relaciones profesionales del empresario en el tráfico jurídico. Dentro de los contratos mercantiles se distinguen diversas categorías como son los contratos de cambio, los contratos de colaboración y distribución, la contratación bancaria y en el mercado de valores, el contrato de transporte y el seguro, entre otros. Asimismo, junto a los aspectos privados, se analizan aspectos de carácter institucional en ámbitos como el mercado financiero. La contratación mercantil guarda en efecto relación con otros sectores del ordenamiento jurídico como el Derecho Civil y el Derecho administrativo, fundamentalmente.

Junto a la contratación, otro gran bloque de materia dentro de esta asignatura se refiere al denominado Derecho concursal. Se trata de una parte fundamental del Derecho mercantil y de gran actualidad por cuanto se dedica a la prevención y tratamiento de las situaciones de insolvencia patrimonial de los empresarios.

El Derecho mercantil presenta al alumno un conjunto de retos y problemas idóneos para el desarrollo de las competencias y habilidades previstas en los planes de estudio de Grado de Derecho y particularmente, le capacita para desarrollar un perfil profesional dentro del ámbito del Derecho de la empresa

### 4. COMPETENCIAS DE LA TITULACIÓN QUE LA ASIGNATURA CONTRIBUYE A ALCANZAR

#### Competencias propias de la asignatura

Código	Descripción
E02	Comprender el carácter sistemático del ordenamiento jurídico y la interdisciplinariedad de los problemas jurídicos.
E03	Aprender a utilizar los principios y valores constitucionales como herramienta de trabajo en la interpretación del ordenamiento jurídico.
E04	Capacidad para buscar, identificar y utilizar fuentes jurídicas (legales, jurisprudenciales y doctrinales).
E05	Capacidad para leer, interpretar, analizar y redactar documentos jurídicos desde una perspectiva interdisciplinar.
E06	Dominar las nuevas tecnologías aplicándolas al Derecho (Bases de datos de legislación y jurisprudencia, bibliografías) y utilizar Internet en la obtención de información y en la comunicación de datos.
E10	Aptitud para la negociación, conciliación, mediación y resolución de conflictos desde una perspectiva jurídica.
E13	Resolver problemas que plantea la aplicación de los principios generales del Derecho y las normas jurídicas a supuestos fácticos.
E14	Adquirir la capacidad de asesorar jurídicamente a entidades públicas, privadas y particulares.
E16	Identificar las teorías básicas de la ciencia económica y analizar la realidad social desde una perspectiva económica y su incidencia en el Derecho.
E17	Comprender el marco jurídico y fiscal que condiciona la actividad económica y empresarial.
E18	Ser capaz de valorar críticamente el marco en el que se desarrolla la acción del Estado y se definen y ejecutan las políticas públicas.

G01	Conocimiento de una segunda lengua extranjera, preferentemente el inglés, en el Nivel B1 del Marco Común Europeo de Referencia para las Lenguas.
G02	Conocimientos a nivel de usuario de las Tecnologías de la Información y la Comunicación (TIC).
G03	Una correcta comunicación oral y escrita.
G05	Compromiso con la cultura de la paz, los valores democráticos, los derechos humanos y los principios de igualdad de oportunidades, no discriminación y accesibilidad universal para las personas con discapacidad, así como las cuestiones de género.
G06	Comprensión de los problemas sociales, económicos y medioambientales
G09	Desarrollar un pensamiento crítico y autocrítico.
G10	Desarrollar la capacidad de análisis y síntesis y fomento del aprendizaje autónomo.
G14	Capacidad de aplicar los conocimientos a la práctica.
G15	Capacidad de localización, selección, tratamiento y gestión de la información.
G16	Generar y transmitir nuevas ideas, promover iniciativas propias y buscar la excelencia.

## 5. OBJETIVOS O RESULTADOS DE APRENDIZAJE ESPERADOS

### Resultados de aprendizaje propios de la asignatura

#### Descripción

Ser capaces de entender y manejar con precisión el lenguaje técnico laboral y mercantil, tanto escrito como hablado, en su dimensión académica.

Adquirir conciencia de la importancia crucial del trabajo en las sociedades contemporáneas y de la importancia clave de su regulación jurídica y dimensión institucional con el propósito de estar en disposición de alumbrar soluciones a los problemas que se concitan en esta materia, teniendo presente la perspectiva de género.

Tener herramientas para argumentar jurídicamente y de forma crítica y razonada la adecuación de los instrumentos regulados.

Capacidad para buscar, identificar y utilizar fuentes de producción normativas aplicables y localizar la jurisprudencia y fuentes de conocimiento, así como las cuestiones jurídicas relevantes partiendo de un conjunto complejo de hechos no estructurado jurídicamente

Conocer las principales instituciones del Derecho mercantil y Derecho del trabajo.

## 6. TEMARIO

**Tema 1: TEORIA GENERAL DE OBLIGACIONES Y CONTRATOS MERCANTILES**

**Tema 2: CONTRATO DE COMPRAVENTA (I)**

**Tema 3: CONTRATOS ESPECIALES DE COMPRAVENTA Y CONTRATOS AFINES**

**Tema 4: CONTRATO DE COMISION MERCANTIL**

**Tema 5: CONTRATOS DE COLABORACIÓN Y DISTRIBUCIÓN**

**Tema 6: CONTRATOS DE DEPÓSITO, PRÉSTAMO, CUENTA CORRIENTE MERCANTIL Y GARANTIAS MERCANTILES**

**Tema 7: CONTRATACION EN EL MERCADO DE VALORES**

**Tema 8: CONTRATOS BANCARIOS**

**Tema 9: CONTRATO DE TRANSPORTE**

**Tema 10: CONTRATO DE SEGURO**

**Tema 11: CONCURSO DE ACREEDORES: DECLARACIÓN Y EFECTOS**

**Tema 12: CONCURSO DE ACREEDORES: DETERMINACION DE LA MASA**

**Tema 13: CONCURSO DE ACREEDORES: SOLUCIONES DEL CONCURSO**

## 7. ACTIVIDADES O BLOQUES DE ACTIVIDAD Y METODOLOGÍA

Actividad formativa	Metodología	Competencias relacionadas (para títulos anteriores a RD 822/2021)	ECTS	Horas	Ev	Ob	Descripción
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL]	Método expositivo/Lección magistral	E02 E03	1.28	32	N	-	Exposición por el profesor de contenidos del programa
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL]	Prácticas	E05 E06 E10 E13 E14 E16 E17 E18 G01 G02 G03 G05 G06 G09 G10 G14 G15 G16	0.44	11	N	-	Habrà grupos de prácticas
Prueba final [PRESENCIAL]	Pruebas de evaluación	E02 G14	0.08	2	S	S	Prueba de conocimiento teórico-práctica.
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA]	Autoaprendizaje	E04 E05 E06 E10 E13 E14 E16 E17 E18 G01 G02 G03 G05 G06 G09 G10	2.12	53	N	-	
Elaboración de memorias de Prácticas [AUTÓNOMA]	Combinación de métodos	E05 E14	2.08	52	S	N	Preparación de material práctico por parte del alumno. Los alumnos deberán entregar, en las fechas determinadas previamente por el profesor, las prácticas que desde el comienzo del curso se pondrán a su disposición en Moodle, correspondientes a los dos bloques de la asignatura: derecho de contratos mercantiles y derecho concursal.
<b>Total:</b>			<b>6</b>	<b>150</b>			
<b>Créditos totales de trabajo presencial: 1.8</b>			<b>Horas totales de trabajo presencial: 45</b>				
<b>Créditos totales de trabajo autónomo: 4.2</b>			<b>Horas totales de trabajo autónomo: 105</b>				

Ev: Actividad formativa evaluable

Ob: Actividad formativa de superación obligatoria (Será imprescindible su superación tanto en evaluación continua como no continua)

## 8. CRITERIOS DE EVALUACIÓN Y VALORACIONES

Sistema de evaluación	Evaluación continua	Evaluación no continua*	Descripción
Prueba final	70.00%	100.00%	Prueba escrita con dos partes diferenciadas: contratos y derecho concursal.
Práctico	30.00%	0.00%	Resolución de casos o supuestos prácticos que deberán entregarse en las fechas indicadas a lo largo del curso.
<b>Total:</b>	<b>100.00%</b>	<b>100.00%</b>	

\* En **Evaluación no continua** se deben definir los porcentajes de evaluación según lo dispuesto en el art. 4 del Reglamento de Evaluación del Estudiante de la UCLM, que establece que debe facilitarse a los estudiantes que no puedan asistir regularmente a las actividades formativas presenciales la superación de la asignatura, teniendo derecho (art. 12.2) a ser calificado globalmente, en 2 convocatorias anuales por asignatura, una ordinaria y otra extraordinaria (evaluándose el 100% de las competencias).

### Criterios de evaluación de la convocatoria ordinaria:

#### Evaluación continua:

Prueba de contenido teórico- práctico. Es necesario obtener AL MENOS LA CALIFICACIÓN DE 3 en cualquiera de las prácticas o partes del examen para poder hacer media de conformidad con los porcentajes señalados.

#### Evaluación no continua:

Prueba de contenido teórico- práctico sobre el temario de la asignatura

### Particularidades de la convocatoria extraordinaria:

Prueba de contenido teórico-práctico sobre el temario de la asignatura.

### Particularidades de la convocatoria especial de finalización:

Prueba de contenido teórico-práctico sobre el temario de la asignatura.

## 9. SECUENCIA DE TRABAJO, CALENDARIO, HITOS IMPORTANTES E INVERSIÓN TEMPORAL

### No asignables a temas

Horas	Suma horas
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Prácticas]	1
Prueba final [PRESENCIAL][Pruebas de evaluación]	2

**Comentarios generales sobre la planificación:** Lo previsto en la guía puede verse alterado por circunstancias sobrevenidas.

### Tema 1 (de 13): TEORIA GENERAL DE OBLIGACIONES Y CONTRATOS MERCANTILES

Actividades formativas	Horas
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	2
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Prácticas]	1
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	2
Elaboración de memorias de Prácticas [AUTÓNOMA][Combinación de métodos]	4

**Periodo temporal:** Semana 1

**Comentario:** Dado que la asignatura se imparte de manera conjunta por las profesoras, al inicio del curso se pondrá a disposición de los alumnos un calendario con los temarios y actividades por semanas.

### Tema 2 (de 13): CONTRATO DE COMPRAVENTA (I)

Actividades formativas	Horas
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	2
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Prácticas]	1
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	3
Elaboración de memorias de Prácticas [AUTÓNOMA][Combinación de métodos]	4

**Periodo temporal:** semana 2

### Tema 3 (de 13): CONTRATOS ESPECIALES DE COMPRAVENTA Y CONTRATOS AFINES

Actividades formativas	Horas
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	3
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	3
Elaboración de memorias de Prácticas [AUTÓNOMA][Combinación de métodos]	4

**Periodo temporal:** semana 3

### Tema 4 (de 13): CONTRATO DE COMISION MERCANTIL

Actividades formativas	Horas
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	3
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Prácticas]	1
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	3
Elaboración de memorias de Prácticas [AUTÓNOMA][Combinación de métodos]	4

**Periodo temporal:** semana 4

### Tema 5 (de 13): CONTRATOS DE COLABORACIÓN Y DISTRIBUCIÓN

Actividades formativas	Horas
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	3
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Prácticas]	1
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	6
Elaboración de memorias de Prácticas [AUTÓNOMA][Combinación de métodos]	8

**Periodo temporal:** semana 5 y semana 6

### Tema 6 (de 13): CONTRATOS DE DEPÓSITO, PRÉSTAMO, CUENTA CORRIENTE MERCANTIL Y GARANTIAS MERCANTILES

Actividades formativas	Horas
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	2
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Prácticas]	1
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	5

Elaboración de memorias de Prácticas [AUTÓNOMA][Combinación de métodos]	4
<b>Periodo temporal:</b> semana 7	
<b>Tema 7 (de 13): CONTRATACION EN EL MERCADO DE VALORES</b>	
<b>Actividades formativas</b>	<b>Horas</b>
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	2
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Prácticas]	1
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	5
Elaboración de memorias de Prácticas [AUTÓNOMA][Combinación de métodos]	4
<b>Periodo temporal:</b> semana 8	
<b>Tema 8 (de 13): CONTRATOS BANCARIOS</b>	
<b>Actividades formativas</b>	<b>Horas</b>
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	2
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Prácticas]	1
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	2
Elaboración de memorias de Prácticas [AUTÓNOMA][Combinación de métodos]	4
<b>Periodo temporal:</b> semana 9	
<b>Tema 9 (de 13): CONTRATO DE TRANSPORTE</b>	
<b>Actividades formativas</b>	<b>Horas</b>
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	2
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Prácticas]	1
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	5
Elaboración de memorias de Prácticas [AUTÓNOMA][Combinación de métodos]	3
<b>Periodo temporal:</b> semana 10	
<b>Tema 10 (de 13): CONTRATO DE SEGURO</b>	
<b>Actividades formativas</b>	<b>Horas</b>
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	3
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	6
Elaboración de memorias de Prácticas [AUTÓNOMA][Combinación de métodos]	4
<b>Periodo temporal:</b> semana 11	
<b>Tema 11 (de 13): CONCURSO DE ACREEDORES: DECLARACIÓN Y EFECTOS</b>	
<b>Actividades formativas</b>	<b>Horas</b>
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	3
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	5
Elaboración de memorias de Prácticas [AUTÓNOMA][Combinación de métodos]	5
<b>Periodo temporal:</b> semana 12 y semana 13	
<b>Tema 12 (de 13): CONCURSO DE ACREEDORES: DETERMINACION DE LA MASA</b>	
<b>Actividades formativas</b>	<b>Horas</b>
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	3
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Prácticas]	1
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	2
Elaboración de memorias de Prácticas [AUTÓNOMA][Combinación de métodos]	3
<b>Periodo temporal:</b> semana 14	
<b>Tema 13 (de 13): CONCURSO DE ACREEDORES: SOLUCIONES DEL CONCURSO</b>	
<b>Actividades formativas</b>	<b>Horas</b>
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	2
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Prácticas]	1
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	6
Elaboración de memorias de Prácticas [AUTÓNOMA][Combinación de métodos]	1
<b>Periodo temporal:</b> semana 15	
<b>Actividad global</b>	
<b>Actividades formativas</b>	<b>Suma horas</b>
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	32
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Prácticas]	11
Prueba final [PRESENCIAL][Pruebas de evaluación]	2
Elaboración de memorias de Prácticas [AUTÓNOMA][Combinación de métodos]	52
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	53
<b>Total horas: 150</b>	

10. BIBLIOGRAFÍA, RECURSOS						
Autor/es	Título/Enlace Web	Editorial	Población	ISBN	Año	Descripción
ARROYO APARICIO/BERCOVITX RODRIGUEZ-CANO	CONTRATO DE AGENCIA: PRINCIPIOS Y ANÁLISIS	ARANZADI			2020	
ALCALÁ DÍAZ, A. (DIR)	Los contratos de distribución comercial: aspectos jurídicos y económicos	Bosch		9788490900390	2015	
BERCOVITZ, A.,	Contratos Mercantiles	Aranzadi			2013	
BROSETA PONT/MARTÍNEZ SANZ.	MANUAL DE DERECHO MERCANTIL II	TECNOS			2014	
CAMPUZANO, B. y otros	Esquemas de derecho concursal	Tirant lo blanch		9788413137292	2019	
DE LA CUESTA RUTA (DIR)	CONTRATOS MERCANTILES. (2	BOSCH			2009	

GARCÍA-CRUCES, J.A	VOL) Jurisprudencia y concurso	TIRANT LO BLANCH	9788491433576	2017
JIMENEZ SÁNCHEZ/DÍEZ MORENO	CONTRATACIÓN MERCANTIL. LECCIONES DE DERECHO MERCANTIL	TECNOS		2014
PULGAR EZQUERRA, J	Preconcuralidad y reestructuración empresaria.	La Ley	9788490205051	2016
ROJO/MENÉNDEZ	LECCIONES DE DERECHO MERCANTIL II	CIVITAS		2013
SANCHEZ CALERO, F.	INSTITUCIONES DE DERECHO MERCANTIL II	THOMSON ARANZADI		2014
TAPIA HERMIDA, A.J.	GUÍA DE LA CONTRATACIÓN BANCARIA Y FINANCIERA	ARANZADI		2020
PULGAR EZQUERRA, J (dir.)	Manual de Derecho Concursal	La ley	978-84-9020-640-9	2019
RUIZ PERIS, J. I (Dir.)	Contratos de Distribución	Atelier	9788417466039	2018
GONZÁLEZ VÁZQUEZ, J.C. (COORS)	Cuestiones controvertidas de la regulación bancaria			2018