



UNIVERSIDAD DE CASTILLA - LA MANCHA

GUÍA DOCENTE

1. DATOS GENERALES

Asignatura: DERECHO MERCANTIL II	Código: 35324
Tipología: OBLIGATORIA	Créditos ECTS: 6
Grado: D004 - DOBLE GRADO DERECHO-ADMINISTRACIÓN Y DIRECCIÓN DE EMPRESAS - (CU)	Curso académico: 2019-20
Centro: 401 - FACULTAD DE CC. SOCIALES DE CUENCA	Grupo(s): 30
Curso: 5	Duración: C2
Lengua principal de impartición: Español	Segunda lengua:
Uso docente de otras lenguas:	English Friendly: N
Página web:	Bilingüe: N

Profesor: MARIA DEL SAGRARIO NAVARRO LERIDA - Grupo(s): 30				
Edificio/Despacho	Departamento	Teléfono	Correo electrónico	Horario de tutoría
Gil de albornoz/4.07	DERECHO PÚBLICO Y DE LA EMPRESA	4263	sagrario.navarro@uclm.es	PRIMER CUATRIMESTRE: lunes de 9 a 12 horas. 17 a 20 horas. SEGUNDO CUATRIMESTRE: Lunes de 12 a 14; miércoles de 9 a 12 y 18 a 19 horas.
Profesor: SOLEDAD MARIA SUAREZ RUBIO - Grupo(s): 30				
Edificio/Despacho	Departamento	Teléfono	Correo electrónico	Horario de tutoría
GIL DE ALBORNOZ/4.17	DERECHO PÚBLICO Y DE LA EMPRESA	EXT. 4213	soledad.suarez@uclm.es	TUTORIAS VIRTUALES: soledad.suarez@uclm.es TUTORIAS PRESENCIALES serán el lunes y martes de 9 a 12

2. REQUISITOS PREVIOS

Se recomienda tener aprobada la asignatura de Derecho Mercantil I y Derecho Civil I y II

3. JUSTIFICACIÓN EN EL PLAN DE ESTUDIOS, RELACIÓN CON OTRAS ASIGNATURAS Y CON LA PROFESIÓN

Derecho Mercantil II es una asignatura en la que se aborda el estudio de las obligaciones y contratos mercantiles. Estos constituyen instrumentos esenciales de la actividad de empresa y del desarrollo de las relaciones profesionales del empresario en el tráfico jurídico. Dentro de los contratos mercantiles se distinguen diversas categorías como son los contratos de cambio, los contratos de colaboración y distribución, la contratación bancaria y en el mercado de valores, el contrato de transporte y el seguro, entre otros. Asimismo, junto a los aspectos privados, se analizan aspectos de carácter institucional en ámbitos como el mercado financiero. La contratación mercantil guarda en efecto relación con otros sectores del ordenamiento jurídico como el Derecho Civil y el Derecho administrativo, fundamentalmente.

Junto a la contratación, otro gran bloque de materia dentro de esta asignatura se refiere al denominado Derecho concursal. Se trata de una parte fundamental del Derecho mercantil y de gran actualidad por cuanto se dedica a la prevención y tratamiento de las situaciones de insolvencia patrimonial de los empresarios.

El Derecho mercantil presenta al alumno un conjunto de retos y problemas idóneos para el desarrollo de las competencias y habilidades previstas en los planes de estudio de Grado de Derecho y particularmente, le capacita para desarrollar un perfil profesional dentro del ámbito del Derecho de la empresa

4. COMPETENCIAS DE LA TITULACIÓN QUE LA ASIGNATURA CONTRIBUYE A ALCANZAR

Competencias propias de la asignatura

Código	Descripción
E02	Administrar el espíritu emprendedor, la capacidad de adaptación a los cambios y la creatividad en cualquier área funcional de la empresa u organización.
E03	Aprender a utilizar los principios y valores constitucionales como herramienta de trabajo en la interpretación del ordenamiento jurídico.
E04	Capacidad para buscar, identificar y utilizar fuentes jurídicas (legales, jurisprudenciales y doctrinales).
E05	Desarrollar la capacidad de a partir de registros de cualquier tipo de información sobre la situación y posible evolución de la empresa, transformarla y analizarla en oportunidades empresariales.
E06	Dominar las nuevas tecnologías aplicándolas al Derecho (Bases de datos de legislación y jurisprudencia, bibliografías) y utilizar Internet en la obtención de información y en la comunicación de datos.
E10	Aptitud para la negociación, conciliación, mediación y resolución de conflictos desde una perspectiva jurídica.
E13	Resolver problemas que plantea la aplicación de los principios generales del Derecho y las normas jurídicas a supuestos fácticos.
E14	Comprender el marco jurídico y fiscal que condiciona la actividad económica y empresarial.
E16	Identificar las teorías básicas de la ciencia económica y analizar la realidad social desde una perspectiva económica y su incidencia en el Derecho.

E17	Comprender el marco jurídico y fiscal que condiciona la actividad económica y empresarial.
E18	Ser capaz de valorar críticamente el marco en el que se desarrolla la acción del Estado y se definen y ejecutan las políticas públicas.
G01	Conocimiento de una segunda lengua extranjera, preferentemente el inglés, en el Nivel B1 del Marco Común Europeo de Referencia para las Lenguas.
G02	Conocimientos a nivel de usuario de las Tecnologías de la Información y la Comunicación (TIC).
G03	Una correcta comunicación oral y escrita.
G05	Compromiso con la cultura de la paz, los valores democráticos, los derechos humanos y los principios de igualdad de oportunidades, no discriminación y accesibilidad universal para las personas con discapacidad, así como las cuestiones de género.
G06	Comprensión de los problemas sociales, económicos y medioambientales
G09	Desarrollar un pensamiento crítico y autocrítico.
G10	Desarrollar la capacidad de análisis y síntesis y fomento del aprendizaje autónomo.
G14	Capacidad de aplicar los conocimientos a la práctica.
G15	Capacidad de localización, selección, tratamiento y gestión de la información.
G16	Generar y transmitir nuevas ideas, promover iniciativas propias y buscar la excelencia.

5. OBJETIVOS O RESULTADOS DE APRENDIZAJE ESPERADOS

Resultados de aprendizaje propios de la asignatura

Descripción

Ser capaces de entender y manejar con precisión el lenguaje técnico laboral y mercantil, tanto escrito como hablado, en su dimensión académica.

Conocer las principales instituciones del Derecho mercantil y Derecho del trabajo.

Tener herramientas para argumentar jurídicamente y de forma crítica y razonada la adecuación de los instrumentos regulados.

Adquirir conciencia de la importancia crucial del trabajo en las sociedades contemporáneas y de la importancia clave de su regulación jurídica y dimensión institucional con el propósito de estar en disposición de alumbrar soluciones a los problemas que se concitan en esta materia, teniendo presente la perspectiva de género.

Capacidad para buscar, identificar y utilizar fuentes de producción normativas aplicables y localizar la jurisprudencia y fuentes de conocimiento, así como las cuestiones jurídicas relevantes partiendo de un conjunto complejo de hechos no estructurado jurídicamente

6. TEMARIO

Tema 1: TEORÍA GENERAL DE OBLIGACIONES Y CONTRATOS MERCANTILES

Tema 2: CONTRATO DE COMPRAVENTA (I)

Tema 3: CONTRATOS ESPECIALES DE COMPRAVENTA Y CONTRATOS AFINES

Tema 4: CONTRATO DE COMISION MERCANTIL

Tema 5: CONTRATOS DE COLABORACIÓN Y DISTRIBUCIÓN

Tema 6: CONTRATOS DE DEPÓSITO, PRÉSTAMO, CUENTA CORRIENTE MERCANTIL Y GARANTIAS MERCANTILES

Tema 7: CONTRATACION EN EL MERCADO DE VALORES

Tema 8: CONTRATOS BANCARIOS

Tema 9: CONTRATO DE TRANSPORTE

Tema 10: CONTRATO DE SEGURO

Tema 11: CONCURSO DE ACREEDORES: DECLARACIÓN Y EFECTOS

Tema 12: CONCURSO DE ACREEDORES: DETERMINACION DE LA MASA

Tema 13: CONCURSO DE ACREEDORES: SOLUCIONES DEL CONCURSO

7. ACTIVIDADES O BLOQUES DE ACTIVIDAD Y METODOLOGÍA

Actividad formativa	Metodología	Competencias relacionadas (para títulos anteriores a RD 822/2021)	ECTS	Horas	Ev	Ob	Rec	Descripción
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL]	Método expositivo/Lección magistral	E17 G06	1.08	27	N	-	-	Exposición por el profesor de contenidos del programa
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL]	Prácticas	E05 E14	0.6	15	N	-	-	Habrán grupos de prácticas
Prueba final [PRESENCIAL]	Pruebas de evaluación	E02 G14	0.12	3	S	S	S	Prueba de conocimiento teórico-práctica.
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA]	Autoaprendizaje	E02 G10	1.2	30	N	-	-	
Elaboración de memorias de Prácticas [AUTÓNOMA]	Combinación de métodos	E05 E14	2	50	S	N	S	Preparación de material práctico por parte del alumno. Los alumnos deberán entregar, en las fechas determinadas previamente por el profesor, las prácticas que desde el comienzo del curso se pondrán a su disposición en Moodle.
Análisis de artículos y recensión [AUTÓNOMA]	Trabajo autónomo	G09 G16	1	25	N	-	-	
Total:			6	150				
Créditos totales de trabajo presencial: 1.8			Horas totales de trabajo presencial: 45					
Créditos totales de trabajo autónomo: 4.2			Horas totales de trabajo autónomo: 105					

Ev: Actividad formativa evaluable

Ob: Actividad formativa de superación obligatoria

Rec: Actividad formativa recuperable

8. CRITERIOS DE EVALUACIÓN Y VALORACIONES

Sistema de evaluación	Valoraciones		Descripción
	Estudiante presencial	Estud. semipres.	
Prueba final	70.00%	0.00%	Prueba escrita con dos partes diferenciadas: contratos y derecho concursal.
Práctico	30.00%	0.00%	Resolución de casos o supuestos prácticos
Total:	100.00%	0.00%	

Criterios de evaluación de la convocatoria ordinaria:

Prueba de contenido teórico- práctico. Los alumnos que no hubieran superado en evaluación continua la parte práctica de la asignatura, entregando en plazo las prácticas del cuaderno docente de la asignatura tendrán que hacer los supuestos que correspondan en esta convocatoria ordinaria. En cualquier caso, se haya seguido o no la evaluación continua, es necesario obtener AL MENOS LA CALIFICACIÓN DE 3 en cualquiera de las prácticas o partes del examen para poder hacer media de conformidad con los porcentajes señalados.

Particularidades de la convocatoria extraordinaria:

Prueba de contenido teórico-práctico sobre el temario de la asignatura.

Particularidades de la convocatoria especial de finalización:

Prueba de contenido teórico-práctico sobre el temario de la asignatura.

9. SECUENCIA DE TRABAJO, CALENDARIO, HITOS IMPORTANTES E INVERSIÓN TEMPORAL

No asignables a temas	
Horas	Suma horas
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Prácticas]	1
Prueba final [PRESENCIAL][Pruebas de evaluación]	3
Comentarios generales sobre la planificación: VACACIONES DE SEMANA SANTA	
Tema 1 (de 13): TEORIA GENERAL DE OBLIGACIONES Y CONTRATOS MERCANTILES	
Actividades formativas	Horas
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	2
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Prácticas]	1
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	2.5
Elaboración de memorias de Prácticas [AUTÓNOMA][Combinación de métodos]	4
Análisis de artículos y recensión [AUTÓNOMA][Trabajo autónomo]	1
Periodo temporal: 1 SEMANA	
Tema 2 (de 13): CONTRATO DE COMPRAVENTA (I)	
Actividades formativas	Horas
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	2
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Prácticas]	1
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	2.5
Elaboración de memorias de Prácticas [AUTÓNOMA][Combinación de métodos]	4
Análisis de artículos y recensión [AUTÓNOMA][Trabajo autónomo]	2
Periodo temporal: 1 SEMANA	
Tema 3 (de 13): CONTRATOS ESPECIALES DE COMPRAVENTA Y CONTRATOS AFINES	
Actividades formativas	Horas
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	2
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Prácticas]	1
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	2.5
Elaboración de memorias de Prácticas [AUTÓNOMA][Combinación de métodos]	4
Análisis de artículos y recensión [AUTÓNOMA][Trabajo autónomo]	2
Periodo temporal: 1 SEMANA	
Tema 4 (de 13): CONTRATO DE COMISION MERCANTIL	
Actividades formativas	Horas
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	2
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Prácticas]	1
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	2.5
Elaboración de memorias de Prácticas [AUTÓNOMA][Combinación de métodos]	4
Análisis de artículos y recensión [AUTÓNOMA][Trabajo autónomo]	2
Periodo temporal: 1 SEMANA	
Tema 5 (de 13): CONTRATOS DE COLABORACIÓN Y DISTRIBUCIÓN	
Actividades formativas	Horas
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	2
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Prácticas]	1
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	6
Elaboración de memorias de Prácticas [AUTÓNOMA][Combinación de métodos]	8
Análisis de artículos y recensión [AUTÓNOMA][Trabajo autónomo]	3
Periodo temporal: 1 SEMANA	
Tema 6 (de 13): CONTRATOS DE DEPÓSITO, PRÉSTAMO, CUENTA CORRIENTE MERCANTIL Y GARANTIAS MERCANTILES	
Actividades formativas	Horas
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	2
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Prácticas]	1
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	1
Elaboración de memorias de Prácticas [AUTÓNOMA][Combinación de métodos]	4

Análisis de artículos y recensión [AUTÓNOMA][Trabajo autónomo]	3
Periodo temporal: 1 SEMANA	
Tema 7 (de 13): CONTRATACION EN EL MERCADO DE VALORES	
Actividades formativas	Horas
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	2
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Prácticas]	1
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	2
Elaboración de memorias de Prácticas [AUTÓNOMA][Combinación de métodos]	4
Análisis de artículos y recensión [AUTÓNOMA][Trabajo autónomo]	2
Periodo temporal: 1 SEMANA	
Tema 8 (de 13): CONTRATOS BANCARIOS	
Actividades formativas	Horas
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	2
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Prácticas]	1
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	2
Elaboración de memorias de Prácticas [AUTÓNOMA][Combinación de métodos]	4
Análisis de artículos y recensión [AUTÓNOMA][Trabajo autónomo]	2
Periodo temporal: 1 SEMANA	
Tema 9 (de 13): CONTRATO DE TRANSPORTE	
Actividades formativas	Horas
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	2
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Prácticas]	1
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	1
Elaboración de memorias de Prácticas [AUTÓNOMA][Combinación de métodos]	3
Análisis de artículos y recensión [AUTÓNOMA][Trabajo autónomo]	2
Periodo temporal: 1 SEMANA	
Tema 10 (de 13): CONTRATO DE SEGURO	
Actividades formativas	Horas
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	2
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Prácticas]	1
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	2
Elaboración de memorias de Prácticas [AUTÓNOMA][Combinación de métodos]	4
Análisis de artículos y recensión [AUTÓNOMA][Trabajo autónomo]	2
Periodo temporal: 1 SEMANA	
Tema 11 (de 13): CONCURSO DE ACREEDORES: DECLARACIÓN Y EFECTOS	
Actividades formativas	Horas
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	2
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Prácticas]	1
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	1
Elaboración de memorias de Prácticas [AUTÓNOMA][Combinación de métodos]	3
Análisis de artículos y recensión [AUTÓNOMA][Trabajo autónomo]	2
Periodo temporal: 1 SEMANA	
Tema 12 (de 13): CONCURSO DE ACREEDORES: DETERMINACION DE LA MASA	
Actividades formativas	Horas
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	3
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Prácticas]	2
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	2
Elaboración de memorias de Prácticas [AUTÓNOMA][Combinación de métodos]	3
Análisis de artículos y recensión [AUTÓNOMA][Trabajo autónomo]	1
Periodo temporal: 3 SEMANAS	
Tema 13 (de 13): CONCURSO DE ACREEDORES: SOLUCIONES DEL CONCURSO	
Actividades formativas	Horas
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	2
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Prácticas]	1
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	3
Elaboración de memorias de Prácticas [AUTÓNOMA][Combinación de métodos]	1
Análisis de artículos y recensión [AUTÓNOMA][Trabajo autónomo]	1
Periodo temporal: 1 SEMANA	
Actividad global	
Actividades formativas	Suma horas
Enseñanza presencial (Teoría) [PRESENCIAL][Método expositivo/Lección magistral]	27
Enseñanza presencial (Prácticas) [PRESENCIAL][Prácticas]	15
Prueba final [PRESENCIAL][Pruebas de evaluación]	3
Estudio o preparación de pruebas [AUTÓNOMA][Autoaprendizaje]	30
Elaboración de memorias de Prácticas [AUTÓNOMA][Combinación de métodos]	50
Análisis de artículos y recensión [AUTÓNOMA][Trabajo autónomo]	25
Total horas: 150	

10. BIBLIOGRAFÍA, RECURSOS

Autor/es	Título/Enlace Web	Editorial	Población	ISBN	Año	Descripción
----------	-------------------	-----------	-----------	------	-----	-------------

JIMENEZ SÁNCHEZ/DÍEZ MORENO	CONTRATACIÓN MERCANTIL. LECCIONES DE DERECHO MERCANTIL	TECNOS		2014
PULGAR EZQUERRA, J	Preconcuralidad y reestructuración empresarial.	La Ley	9788490205051	2016
PULGAR EZQUERRA, J (dir.)	Manual de Derecho Concursal	La ley	978-84-9020-640-9	2017
ROJOMENÉNDEZ	LECCIONES DE DERECHO MERCANTIL II	CIVITAS		2013
RUIZ PERIS, J. I (Dir.)	Contratos de Distribución	Atelier	9788417466039	2018
SANCHEZ CALERO, F.	INSTITUCIONES DE DERECHO MERCANTIL II	THOMSON ARANZADI		2014
TIRANT LO BLANCH	DERECHO MERCANTIL II	TIRANO LO BLANCH		2012
VICENT CHULIÁ	INTRODUCCIÓN AL DERECHO MERCANTIL II	TIRANT LO BLANCH		2012
ALCALÁ DÍAZ, A. (DIR)	Los contratos de distribución comercial: aspectos jurídicos y económicos	Bosch	9788490900390	2015
BERCOVITZ, A.,	Contratos Mercantiles	Aranzadi		2013
BROSETA PONT/MARTÍNEZ SANZ.	MANUAL DE DERECHO MERCANTIL II	TECNOS		2014
CAMPUZANO, B. y otros	Esquema de derecho concursal	Tirant lo Blanch	9788490862261	2015
CAMPUZANO, B. y otros	Esquemas de derecho concursal	Tirant lo blanch	9788491433019	2016
DE LA CUESTA RUTA (DIR)	CONTRATOS MERCANTILES. (2 VOL)	BOSCH		2009
GARCÍA-CRUCES, J.A	Jurisprudencia y concurso	TIRANT LO BLANCH	9788491433576	2017